

Vertrieb / Marketing

(Professional Expert Group - PEG)

Leitung: **Gaby S. Graupner**

Wie können wir uns am Besten vermarkten?

Wie macht man erfolgreichen Vertrieb als Trainer und Speaker?

Welche unserer Konzepte können wir adaptiert an unsere Kunden weitergeben, damit diese Ihre Produkte erfolgreich verkaufen können?

Auf diese und ähnliche Fragen werden wir Antworten in unserer PEG Gruppe erarbeiten. Zweimal im Jahr gibt es ein persönliches Treffen. Regelmäßig werden wir uns in einem telefonischen Seminar/Webinar treffen. Themen die für uns alle interessant sind, sind: Telefonmarketing, Messen, Netzwerken, PR, Marketingmaßnahmen u.v.m.

Diese PEG spricht besonders Experten an, die ihren hohen Wissenstand in den oben genannten Bereichen erweitern wollen, und alle GSA Mitglieder die in diesen Bereichen noch erfolgreicher werden möchten.

German Speakers Association e.V.,

Hauptstr. 40

D-82223 Eichenau

Tel.: +49 (0) 81 41 3 55 58 0

Fax.: +49 (0) 81 41 3 55 58 100

[info\(at\)germanspeakers.org](mailto:info@germanspeakers.org)