Speaker:
Prof. Samy Molcho, GSA HoF, A

"Körpersprache des Erfolgs in der Weiterbildung" 06.09.08

- **ÖFFNET EUCH**
  - Positive Kommunikation mit anderen
- **Kopf**
  - In der Mitte
    - Konfrontation
    - Kampf wird ausgedrückt
    - Druck erzeugt Gegendruck
  - geneigt
    - Keine Verteidigung
    - Kein Kampf
    - Vertrauen
- **Offene Hände**
  - Handfläche nach oben
    - Respekt
    - Funktion
    - Kommunikation kann stattfinden
  - Handfläche nach unten
    - Hand kann nicht nehmen
    - keine Kommunikation
- **Austausch**
  - Öffnung durch Begegnung.
  - Erfolg?
    - Mut einen Schritt weiter zu machen.
    - Den Fluss überqueren, um an das andere Ufer zu kommen.
    - Ein Risiko bleibt, aber das gehört dazu.
    - Perfektionismus vergessen
  - Standpunkt
    - Austausch mit der Schwerkraft
    - Muss einen Standpunkt auch haben.
    - Drückt sich im Stand aus.
    - Öffnung
      - halb
      - teilweise
- **Beispiel: Arme mit der Handfläche nach oben oder unten**
  - Handfläche nach unten
    - schwer
    - Ich bin geschützt.
    - Niemand kann mich verletzen.
    - Aber:
      - Ich kommuniziere nicht.
  - Handfläche nach oben
    - leicht
    - Jeder kann mich schlagen.
    - Ich bin ungeschützt.
    - Gewinn:
      - Jeder kann mich umarmen.
- **Körpersprache ist nicht was der Andere macht, sondern was mein Körper macht.**
- **Durch Körpersprache signalisiere ich, dass ich handele.**
  - Investiere Energie
  - Verspreche mir dadurch einen Gewinn
- **Erotik**
  - Geographische Unterschiede
- **Bei Humor kenne ich keinen Spaß!**
  - Ephraim Kishon
- **Wo sprichst Du?**
  - Es es nicht egal
    - WO ich spreche
    - WO wir sprechen
  - Reihe
    - Eine Kommunikation ist fast nur mit den linken und rechten Sitzpartnern möglich.
  - Tisch
    - Andere Aufmerksamkeit
    - Andere Wirkung
  - Die Aufmerksamkeit auf den Sprecher richten!
  - Umarmung
    - Außerhalb der Arme ist außerhalb der Ansprache
  - Jeder Sprecher sollte prüfen von wo er im Raum spricht.
    - Mikrofon
    - Pult
    - Bewegung Ja / Nein
  - Körper
    - Realistische Funktion
    - Einfluss
- **Spiegel-Neuronen**
  - Bewegung stimuliert
    - Mutter lächelt
      - Mutter reagiert
    - Baby lächelt
      - Baby imitiert
  - Geist und Körper sind eine Einheit
  - Geist
    - Gibt Informationen
    - Abhängig von Gefühlen
  - Bewegung
  - Überzeugen durch Berühren
  - Gefühle
  - Erfolg ist Leidenschaft
- **Erziehung**
  - "NEIN"
    - Ergibt Hemmung nicht Öffnung
- **Flirt**
  - Nur Worte
    - keine Wirkung
  - Mit Körpersprache
    - Wirkung
  - Verspreche ein Erlebnis
  - Zusammenhang zwischen Körper und innere Empfindung

strike2
Die live Dokumentation in Map Form wurde erstellt von strike2, copyright 2008